

Leiter Verkauf (m/w) im Bereich Gewürze & Zusatzstoffe für das fleischverarbeitende Gewerbe & Industrie

Sie sind für den eigenverantwortlichen Verkauf der Gewürzmischungen und Marinaden an den Fach- und Detailhandel verantwortlich – dabei können Sie auf einen starken Partner zählen!

Unsere Auftraggeberin, die scheid-rusal PVH AG mit Sitz in Gisikon in der Zentralschweiz ist ein fest etablierter Produzent und Lieferant von traditionellen Zutaten und Gütezusätzen für Fleischspezialitäten. Sie hat sich damit im Bereich der Fleischveredelung und der Geschmacksgebung beim fleischverarbeitenden Gewerbe und den Metzgereien einen sehr guten Namen gemacht. In ihrem Auftrag suchen wir im Zuge des positiven Geschäftsganges und zur Fokussierung auf das bestehende und neue Kundenpotential den Kontakt zu einer unternehmerisch und charakterlich überzeugenden

Verkaufs-Persönlichkeit (m/w) mit Erfahrung in der Fleischverarbeitung bzw. Lebensmittelbranche

Sie sind direkt dem Geschäftsführer unterstellt und leiten eigenverantwortlich den Verkauf der gesamten Produktpalette. Sie betreuen bestehende Kunden im B2B-Bereich und akquirieren neue potentielle Klienten. Dies auf der Basis einer klaren Marktanalyse, Segmentierung und Potentialerkennung, unter Einbezug neuer Trends und spezifischer Kundenwünsche. Sie bauen einen neuen Vertriebskanal im Bereich Gewürzmischungen auf und betreiben dazu ein schlagkräftiges Back-Office. Damit erreichen Sie strukturiert die jährlich vorgegebenen Umsatzziele.

Wir wenden uns dazu an eine verkaufsstarke Person mit Lehre oder Studium im lebensmittelverarbeitenden Segment, inkl. kaufmännisch-betriebswirtschaftlichen Weiterbildungen. Sie sind fachlich versiert in der Fleischverarbeitung und Fleischveredelung und verfügen über langjährige Verkaufserfahrung im B2B- und B2C-Bereich in der Lebensmittelbranche, bevorzugt im fleischverarbeitenden Gewerbe. Sie sind gut vernetzt, verfügen über die entsprechenden kaufmännischen Fähigkeiten, inkl. guter IT-Kenntnisse. Stilsichere Kommunikation in Deutsch (Wort und Schrift) setzen wir voraus, Fremdsprachen (vor allem Französisch) sind von Vorteil.

Wenn Sie sich als flexiblen, belastbaren, teamfähigen und überzeugenden sowie verhandlungsstarken Verkaufsleiter mit diesen An- und Herausforderungen voll identifizieren können und Sie ein dynamisches Team in einer familiären, erfolgreichen Unternehmung begeistern kann, dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung per Mail (mit Foto und in PDF-Format) zur vertraulichen Einsicht.

Kontakt: René Barmettler
Markus Theiler

JÖRG LIENERT AG LUZERN
Hirschmattstrasse 15, Postfach
6002 Luzern
Telefon 041 227 80 30
luzern@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch

Neu
auch in
Aarau

JÖRG LIENERT
SELEKTION VON FACH-
UND FÜHRUNGSKRÄFTEN

Luzern, Aarau, Basel,
Bern, Zug, Zürich