



Verkaufspersönlichkeit im Innen- und Aussendienst

Vom Erstkontakt bis zum Auftragseingang – Sie sind im Lead und behalten die Übersicht.

Unsere renommierte Auftraggeberin mit Firmensitz im Grossraum Bern hat sich als kompetente und zuverlässige Partnerin in der Lohnfertigung etabliert. Mit einer Spezialisierung in spanabhebender Fertigung und Oberflächenbehandlung bietet sie ihren Kunden ein attraktives Leistungsportfolio für die Komponentenfertigung von kleineren bis mittleren Stückzahlen. Zur Verstärkung des Teams suchen wir eine engagierte

Verkaufspersönlichkeit

In dieser Schlüsselfunktion übernehmen Sie die Verantwortung für die Planung und Umsetzung sämtlicher Verkaufsaktivitäten. Ihre Aufgaben umfassen die Betreuung von Bestandskunden sowie die Akquise neuer Kunden. Sie beraten in technischen Fragestellungen, erarbeiten marktkonforme Angebote und führen Verkaufsverhandlungen erfolgreich zum Abschluss. Dabei stehen Sie im engen Austausch mit internen Stellen aus Technik und Finanzen.

Sie verfügen über eine technische Grundbildung in der mechanischen Fertigung sowie über eine kaufmännische und/oder verkaufsorientierte Weiterbildung. Ihre beruflichen Erfahrungen haben Sie in der AVOR, Kalkulation und Kundenberatung im Innen- und/oder Aussendienst gesammelt. Der ausgewogene Mix aus kontaktorientierter Verkaufstätigkeit und kaufmännischen Aufgaben entspricht Ihren Fähigkeiten und Erwartungen.

Dieses KMU bietet abwechslungsreiche Aufgaben, kurze Entscheidungswege sowie viel Handlungsspielraum und Eigenverantwortung. Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung.

Kontakt: Markus Theiler
Jean-Pierre von Burg

Arbeitsort: Grossraum Bern

Pensum: 100 %

JÖRG LIENERT AG LUZERN

Hirschmattstrasse 15

CH-6003 Luzern

Telefon 041 227 80 30

luzern@joerg-lienert.ch

www.joerg-lienert.ch

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

JÖRG LIENERT