



International Area Sales Manager:in Region: Spanien, Portugal und Lateinamerika und weitere aufstrebende Märkte

Möchten Sie Ihre berufliche Karriere in einem modernen, dynamischen Umfeld vorantreiben? Hier haben Sie die Möglichkeit, Ihre Leidenschaft für Vertrieb und Ihre internationalen Ambitionen zu entfalten.

Die simatec ag ist ein weltweit führendes Unternehmen in der Entwicklung, Herstellung und im internationalen Vertrieb von automatischen Schmierstoffgebern und anderen Produkten für den Maschinenunterhalt. Ihre wegweisenden Lösungen finden weltweit Anwendung und tragen zum reibungslosen Betrieb von Maschinen bei. Für den Standort in Wangen an der Aare, suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als

International Area Sales Manager:in
Region: Spanien, Portugal, Lateinamerika und aufstrebende Märkte

Ihre Rolle ist von entscheidender Bedeutung, da Sie den langfristigen Verkaufserfolg in den definierten Märkten sicherstellen und gleichzeitig das weltweite Vertriebsnetzwerk optimieren. Sie übernehmen die Führung der lokalen Vertriebsvertretungen, erkennen Marktbedürfnisse und gewinnen potenzielle Key Accounts. Die enge Zusammenarbeit mit den Vertriebsmitarbeitenden vor Ort ist dabei von grosser Bedeutung. Sie koordinieren die Budgetplanung, entwickeln Marketing- und Verkaufsstrategien und setzen diese zielgerichtet um. Darüber hinaus sind Sie bestrebt, ständig nach Wachstumschancen zu suchen und diese gemeinsam mit den lokalen Vertriebspartnern anzugehen. Das Motto lautet daher: «Gestalten statt Verwalten».

Ihre Qualifikationen umfassen langjährige Erfahrung im internationalen Verkauf, eine technische Grundausbildung und Weiterbildungen im Bereich Marketing, Verkauf oder BWL. Sie zeichnen sich durch Teamorientierung, Kreativität und professionelle Kommunikationsfähigkeiten aus. Darüber hinaus verfügen Sie über fundierte Kenntnisse in MS Office und ERP-Systemen sowie Erfahrung in der Arbeit mit CRM-Systemen. Sie sind bereit, in einem spannenden internationalen Umfeld zu reisen (ca. 30-50% Reisetätigkeit) und beherrschen stilsicheres Deutsch sowie sehr gutes Englisch und verhandlungssicheres Spanisch. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

Wenn Sie Ihre Fähigkeiten in einem aufregenden und innovativen Umfeld einbringen möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Hier haben Sie die Chance, einen entscheidenden Beitrag zum internationalen Erfolg unseres Unternehmens zu leisten.

Kontakt: Jean-Pierre von Burg
Markus Theiler

Arbeitsort: Wangen an der Aare
Pensum: 100 %

JÖRG LIENERT AG BERN
Neuengasse 5
CH-3011 Bern
Telefon 031 311 44 66
bern@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

JÖRG LIENERT